



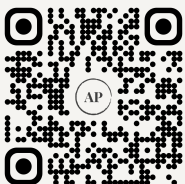
## Подход

Никакой воды. Только практический контент, полученный в собственном бизнесе и проектах клиентов. Простым языком и в формате живого диалога с аудиторией.

## Специализация

- AI-автоматизация для малого и среднего бизнеса
- CRM, продажи, клиентский сервис и управление воронкой
- Оцифровка и автоматизация бизнес-процессов
- Планирование задач, проектов и контроль команды

## Опыт выступлений



Контакты  
[+7 911 778 49 92](tel:+79117784992)  
[anton@russoanton.ru](mailto:anton@russoanton.ru)  
[russoanton.ru](http://russoanton.ru)

## КАРТОЧКА СПИКЕРА

# Руссо Антон Александрович

Эксперт-практик по AI-автоматизации, CRM и публичным выступлениям для руководителей. IT проповедник

актуально на 25.05.2026

## Коротко о спикере

Предприниматель с 15-ти летним стажем. Помогаю превращать хаос в систему через автоматизацию бизнес-процессов и понятную управленческую коммуникацию.

100+

Проектов  
Автоматизации

20+

ниш и отраслей

150+

Выступлений

20 лет

Управленческого  
опыта

## Образование и Регалии

- 2 высших образования:  
ДВФУ - мировая экономика,  
РАНХиГС - государственное и муниципальное управление.
- Digital-MBA: Цифровая трансформация малого и среднего бизнеса.
- Основатель компании «Айпикс» - ТОП 10 интеграторов Битрикс24 по СЗФО.
- Основатель сервиса «AI - Штаб Спикера»
- Организатор серии собственных бизнес событий «Вместе.Делать С людьми, с технологиями»

## Базовые темы выступлений

- 01 **AI-автоматизация для малого и среднего бизнеса**  
5 сценариев, где ИИ экономит время, деньги и нервы руководителя.
- 02 **Автоматизация без саботажа**  
7 ошибок, из-за которых инновации не приживаются в команде.
- 03 **CRM без иллюзий**  
почему система не спасает продажи, если в ней нет трех факторов: порядка, правил и ответственности.
- 04 **Вайбкодинг для предпринимателя**  
как быстро собрать приложение под свою задачу, не превращаясь в программиста.
- 05 **AI, CRM и публичные выступления**  
как эксперт может построить систему привлечения клиентов.
- 06 **Публичное выступление для руководителя**  
5 шагов, чтобы продавать идеи, влиять на команду и привлекать клиентов через сильную речь.